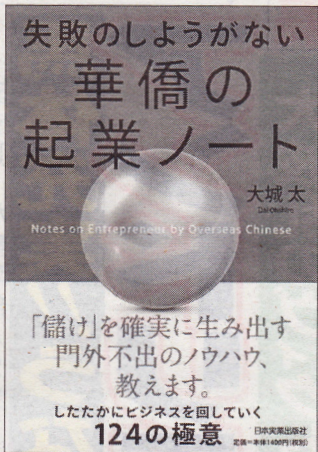


注目ビジネス書の著者が解説

成功者の心得

失敗のしようがない 華僑の起業ノート(上)



商業民族の超大物ボスから教えられた 条件が整うのを待たない

世界を股に掛ける商業民族とい
えは? そう、皆さんご存じのと
おり「華僑」と「ユダヤ」です
ね。どちらも富豪の代名詞となっ
ていますので、その成功法則を知
りたい人は多いと思いますが、考
えたことあるでしょうか?

「ユダヤは「白人のメリット」を享受
できるからです。
世界中どこへ行っても白人の強
さは圧倒的であり、日本人も華僑
も白人ではない点で不利だといえ
ます。そんななかで華僑がすごい
のは、白人のメリットがなくても
ユダヤと肩を並べるほどに世界中
で成功を収めていることです。
華僑の勢力はアジア圏にとどま
らず、EJはもちろん、アメリカ
にも強い影響力を及ぼしていま
す。当然、ビジネスを始めるに

す。アメリカには多くの華僑ロビ
イストが存在し、絶大な資金力で
ホワイトハウスに働きかけていま
すので、どこの国も華僑を無視し
た動きはできなくなってきました。
私の師匠は華僑社会で知らない
者はないという超大物ですが、
来日した当時はお金もなく、知り
合いもおらず、日本語も分からな
い状態からスタートして財を築い
たそうです。
そんなボスから教わった起業の

スタートして走りながら修正
スター

成功法則は「条件が整うのを待た
ない」こと。人、物、金、情報、
すべての経営資源がそろうことな
ど永遠にないのだから、四の五の
言わずにスタートして走りながら
条件を整えていく。そして、修正
していく。
日本人は当初のプラン通りにい
かなければ失敗と捉えて落ち込ん
だりしますが、それは愚の骨頂。
修正の必要が出てきたということ
は物事が動いている証拠、経営者
として成長している証拠です。か
ら、むしろ喜ぶべきなのです。
ただし、華僑から見れば、日本
人のプランは利益に結びつかない
ものも多いようです。利益に結び
つくかどうかはアイデアと思いつ
きの違いが分かっているかどうか
です。アイデアは事実・現象から
生まれますが、思いつきは感情か
ら生まれます。これを判断基準の
ひとつとしてアイデアが固まっ
ているのであれば、あとは動くのみ
ですね

自分に合わせているのは華僑の教
えか、ユダヤの教えか。私は縁あ
って華僑に弟子入りしたのです
が、もしそうでなくても日本人が
学ぶべきはユダヤよりも華僑だと
確信しています。なぜならば、ユ

ダヤは「白人のメリット」を享受
できるからです。
世界中どこへ行っても白人の強
さは圧倒的であり、日本人も華僑
も白人ではない点で不利だといえ
ます。そんななかで華僑がすごい
のは、白人のメリットがなくても
ユダヤと肩を並べるほどに世界中
で成功を収めていることです。
華僑の勢力はアジア圏にとどま
らず、EJはもちろん、アメリカ
にも強い影響力を及ぼしていま
す。当然、ビジネスを始めるに

す。アメリカには多くの華僑ロビ
イストが存在し、絶大な資金力で
ホワイトハウスに働きかけていま
すので、どこの国も華僑を無視し
た動きはできなくなってきました。
私の師匠は華僑社会で知らない
者はないという超大物ですが、
来日した当時はお金もなく、知り
合いもおらず、日本語も分からな
い状態からスタートして財を築い
たそうです。
そんなボスから教わった起業の

スタートして走りながら修正
スター

成功法則は「条件が整うのを待た
ない」こと。人、物、金、情報、
すべての経営資源がそろうことな
ど永遠にないのだから、四の五の
言わずにスタートして走りながら
条件を整えていく。そして、修正
していく。
日本人は当初のプラン通りにい
かなければ失敗と捉えて落ち込ん
だりしますが、それは愚の骨頂。
修正の必要が出てきたということ
は物事が動いている証拠、経営者
として成長している証拠です。か
ら、むしろ喜ぶべきなのです。
ただし、華僑から見れば、日本
人のプランは利益に結びつかない
ものも多いようです。利益に結び
つくかどうかはアイデアと思いつ
きの違いが分かっているかどうか
です。アイデアは事実・現象から
生まれますが、思いつきは感情か
ら生まれます。これを判断基準の
ひとつとしてアイデアが固まっ
ているのであれば、あとは動くのみ
ですね

(大城太)